

Die PowerSeller Geheimnisse

mit den weltweit günstigsten Elektronik-Bezugsadressen

Jetzt können auch Sie erstmals viel Geld sparen und noch mehr dazu verdienen, durch den Bezug von waren aller Art "direkt von der Quelle", ganz wie die erfolgreichsten Ebay Powerseller.

Schon allein durch die Anforderung von Einzelmustern, die meistens kostenlos abgegeben werden, erhalten Sie interessante Produkte im Wert von einigen hundert € zugeschickt. Diese Zusendung von Gratis- Proben erfolgt - nach Eintragung in die jeweiligen Handelskammerverzeichnisse - oft jahrelang!

Alle möglichen Produkte, wie DVD-Player, PC und Laptops, Haushaltsartikel, Spielwaren, Uhren, Textilien, Schmuck, TV- und Hifianlagen, etc. schickt man Ihnen zum verbilligten Einkaufspreis, der zwischen 50 und 90% unter dem liegt, was Sie hierzulande dafür bezahlen müßten.

Für die erste Kontaktaufnahme benötigen Sie nicht mehr als einen vorgegebenen Briefftext, den Sie ganz einfach per Computer abtippen und per Luftpost oder Email an die jeweilige Adresse senden. Wichtig ist dabei, daß Sie auch den Briefkopf professionell gestalten und mit Ihren persönlichen Angaben (wie Adresse, Telefon, Fax, Email, Ansprechpartner etc) ergänzen.

Außerdem sollte Ihr Brief stets in englischer Sprache geschrieben sein. Hierfür können Sie die hier abgebildeten Mustertexte verwenden und bequem anpassen.

In der Regel werden Sie schon innerhalb der nächsten Wochen nach Versand des Briefes die gewünschten Mustersendungen und Top-Angebote erhalten und können diese für Ihren eigenen Bedarf verwenden, oder damit einen schwunghaften Wiederverkauf über Ebay starten. In letzterem Fall müssen Sie beim zuständigen Ordnungsamt ein Gewerbe als Einzelhändler anmelden.

Obwohl die Einkaufspreise meistens äußerst günstig sind, müssen Sie doch auch berücksichtigen, daß hierauf noch Nebenkosten für Zoll, Fracht, Versicherungen und Werbung hinzukommen, die je nach Lieferkonditionen der Versender mit ca. 20 bis 30% zu veranschlagen sind. Erst nachdem alle Eigenkosten erfaßt und aufgeschlagen wurden, können Sie Ihren Preis festsetzen und bestimmen, welchen Ertrag Sie erzielen.

Um in etwa zu erkennen, welche Kosten der Lieferant übernimmt und welche Nebenleistungen von Ihnen erwartet werden, ist es unabdingbar, daß Sie die Kürzel der internationalen Handelssprache beherrschen. Sie finden diese Angaben sowohl auf den Angebotspapieren, als auch auf den Begleit- und Frachtbriefen.

WICHTIG: Die Abkürzungen bedeuten im Einzelnen...

| | |
|---------------------|--|
| <u>ex factory:</u> | Lieferung ab Werk. Der Empfänger trägt die Kosten für die Fracht und Verschiffung. d. h.: Alles geht zu Lasten des Empfängers. |
| <u>f. a. s.:</u> | Freie Lieferung der Ware an 's Schiff. Die weiteren Kosten für Fracht Umladen usw. gehen zu Lasten des Empfängers. |
| <u>f. o. b.:</u> | Die Kosten einschließlich Verladung auf 's Schiff werden von der Lieferfirma übernommen. Alle weiteren Kosten trägt der Empfänger. |
| <u>c. & f.:</u> | Hier übernimmt die Lieferfirma alle Kosten ab Werk, einschließlich Schiffsfracht, bis zum Empfangshafen. |
| <u>c. i. f.:</u> | Von der Lieferfirma wird neben Lieferung bis zum Zielhafen auch die Versicherung der Ware übernommen. |
| <u>ex dock:</u> | Ab Kai. Die Kosten für den Versand der Ware, einschließlich Abladen am Zielhafen, werden von der |